

Fragen und Vorbehalte von Factoringkunden

„Werden meine Debitoren nicht denken, dass das Unternehmen in finanziellen Schwierigkeiten steckt?“

Factoring stellt eine Art Gütesiegel dar, denn sämtliche Kundenprozesse werden vor Vertragsabschluss einer sehr genauen Prüfung unterzogen. Hätte Ihr Unternehmen keine ausreichende Bonität, könnte es gar kein Factoring nutzen.

„Belastet das Einschalten der VR FACTOREM nicht die Beziehung zu meinen Debitoren?“

Das Gegenteil ist oft der Fall. Das Hinzuziehen eines neutralen Dritten führt zu einer Versachlichung des Mahnwesens und entlastet so die übrigen Geschäftsbeziehungen, für die Sie weiterhin allein verantwortlich sind. Außerdem erhalten Sie durch Factoring die Möglichkeit, Ihren Debitoren deutlich längere Zahlungsziele einzuräumen.

Von den zur Zeit rund 70.000 Debitoren bei der VR FACTOREM, hierzu zählen Mittelständler genauso wie die Weltkonzerne Daimler-Chrysler, Linde, MAN etc., haben gerade einmal 100 Widerspruch gegen eine Forderungsabtretung eingelegt. Der ganz überwiegende Teil der Debitoren hat keinerlei Vorbehalte gegen Factoring. Ganz abgesehen davon leben Sie vom Verkauf Ihrer Produkte und nicht vom Geldverleih.

„Factoring ist zu teuer!“

Wer nur den Ausfallschutz braucht, kann tatsächlich günstiger eine Warenkreditversicherung abschließen. Das besondere am Factoring ist aber gerade die Kombination aus Liquidität, Sicherheit und professionellem Forderungsmanagement. Und diese Kombination ist durchaus ihren Preis wert.

„Factoring ist wenig bekannt und/oder hat ein negatives Image!“

Tatsächlich ist Factoring heute eine bekannte und anerkannte Finanzierungsform (vergleichbar mit Leasing vor 10-15 Jahren). Gerade das starke Marktwachstum der vergangenen Jahre und der internationale Vergleich untermauern dies.

„Wie verändert sich die Beziehung zu meiner Hausbank?“

Factoring steht nicht in Konkurrenz zu den herkömmlichen Bankprodukten, sondern ergänzt diese. Meistens macht die Hausbank selbst auf Factoring aufmerksam. Ihre guten Beziehungen zur Hausbank bleiben also bestehen, oft verbessern sie sich sogar noch.

„Verliere ich nicht die Kontrolle über das Zahlungsverhalten meiner Debitoren?“

Nein, denn durch die online-Anbindung an die VR FACTOREM können Sie jederzeit Einblick in Ihre Abrechnungskonten nehmen. Dadurch wissen Sie ganz genau, welche Forderungen offen und welche bereits von den Debitoren ausgeglichen wurden.

Darüber hinaus informiert Sie die VR FACTOREM zeitnah über die Bonität Ihrer Abnehmer und hilft dadurch, Ihre Vertriebswege sicherer zu machen.