



Gebietsleiter (m/w/d)

Standort: Raum München

Für diese Aufgaben begeistern Sie sich:

- Strategische Geschäftsentwicklung im Gebiet durch eine aktive Marktbearbeitung über Marketingaktivitäten und Kampagnen in den Banken mit dem Ziel der eigenverantwortlichen Akquisition neuer Firmenkunde
- Aufbau erfolgreicher Geschäftsbeziehungen zu den Genossenschaftsbanken und der DZ Bank im Rahmen eines strategiekonformen und motivierenden Beziehungsmanagements
- Betreuung zugeordneter Banken in Bezug auf den Vertrieb des Produktportfolios der VR FACTOREM
- Eigenverantwortliche Durchführung von Informations-/Trainingsveranstaltungen zum Produkt Factoring bei den Genossenschaftsbanken und der DZ Bank, auch zur Befähigung der Bank, künftig Factoringgeschäfte in Eigenregie zu verkaufen.
- Entscheidungsreife Vorbereitung von Neukundenvorlagen und Präsentation des Engagements im Kreditkomitee inkl. Der ggfs. notwendigen Durchführung von Außenprüfungen vor Ort beim Kunden unter Berücksichtigung der rechtlichen Verhältnisse und factoringsspezifischen Sachverhalte

- Verantwortung für die Umsetzung des Neukundenprozesses
- Eigenständige Dokumentation und Administration der Bankbetreuungsaktivitäten in den relevanten Systemen (CRM)

Ihr Profil:

Ausbildung/Berufserfahrung:

- Abgeschlossenes Fachhochschul-/Hochschul-Studium oder vergleichbare in der Praxis erworbene Qualifikation
- Fachrichtung: Wirtschaftswissenschaften
- Berufserfahrung: Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung (wünschenswert)
- Gute Kenntnisse = Office-Paket, Lotus Notes

Fach- und Methodenkompetenz:

- Sehr gute Kenntnisse in der Mittelstandsfinanzierung (Factoringkenntnisse wünschenswert, aber keine Bedingung)
- Vertriebs Erfahrung mit erklärungsbedürftigen Finanzdienstleistungen
- Branchenkenntnisse Genossenschaftsbanken vorteilhaft

Ihre Benefits:



Obst und Wasser



Mitarbeiterevents



Flexible Arbeitszeiten



Weiterbildungen



Jobticket



Faire Vergütung

Strategieunterstützende Kompetenzen:

- Verlässlichkeit und Konsequenz,
- Eigenverantwortliches, lösungsorientiertes Handeln
- Kunden- und Ergebnisorientierung
- Ziel- und Leistungsorientierung
- Hartnäckigkeit
- Effizienzorientierung
- Bereichsübergreifendes Denken und Verbundorientierung
- Lern- und Veränderungsfähigkeit

Methoden- und unternehmerische/soziale und persönliche Kompetenz:

- Kosten-/Ertrags-/Risikobewusstsein
- Präsentationssicherheit
- Sicherheit in der Gesprächsführung
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsfähigkeit
- Belastbarkeit
- Abschlussicherheit auf allen Ebenen
- Erfahrung in der Kreditprüfung und Bilanzanalyse wünschenswert

Bei uns können Sie mitgestalten! Wir bieten Ihnen ein dynamisches Umfeld, geprägt von Werten wie Solidarität, Eigenverantwortung und Nachhaltigkeit.

Interessierte Bewerberinnen oder Bewerber wenden sich bitte direkt an:

Ulrike Küpper | Telefon: 06196/99-3514 |
E-Mail: karriere@vr-factorem.de

VR FACTOREM GmbH
Hauptstraße 131–137
65760 Eschborn

Ihre Benefits:



Obst und Wasser



Mitarbeitererevents



Flexible
Arbeitszeiten



Weiterbildungen



Jobticket



Faire Vergütung